

# Коммерческое предложение «Адаптивный ИИ-скан»

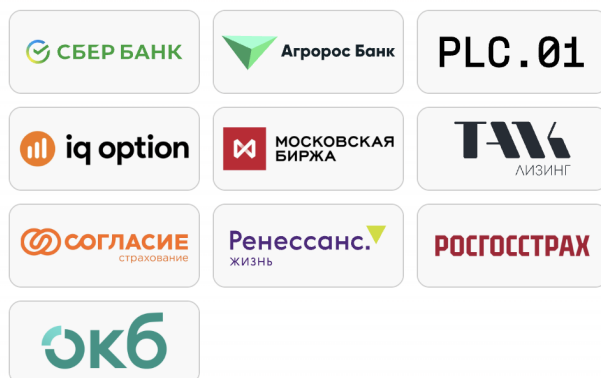
## О компании Адаптив

[Адаптив](#) реализует проекты по разработке и реализации стратегий, ИИ-трансформации компаний и обучению топ-менеджеров. Ключевые отрасли: финансы, ИТ, ритейл, строительство, логистика, производство.

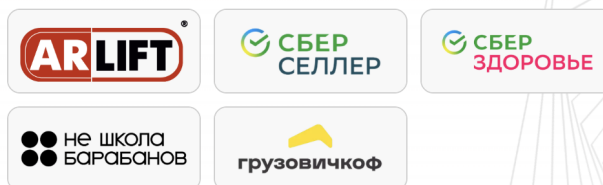
Мы помогли создавать и/или реализовывать стратегию, проводить трансформации и обучение: Согласие, Ренессанс Жизнь, Сбер, Талк Лизинг, Roche, Биовитрум, Первая Линия, Агророс Банк, Яндекс, HeadHunter, Ростелеком, Теле2, Yota, VK, Газпром нефть, СберМаркет, СберЕаптека, Звук бизнес, JTI, ОККО, Монополия, БТС, ПЭК, Semrush, IQ Option, OlympTrade, RBI, БМ Групп, Главстрой, Hoff, Axlebolt, Юнилевер, Мое Дело, ОМЗ, ГНИВЦ, Мосбиржа.

Больше компаний и отзывов: [adaptivstrategy.ru/clients](https://adaptivstrategy.ru/clients)

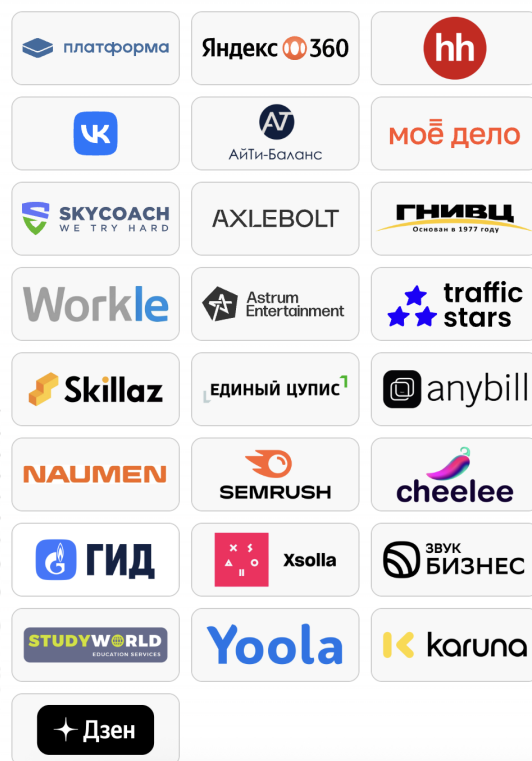
### Финансы



### Услуги



### ИТ-компании



# Предложение

**Цель:** Экспресс-диагностика ИИ-готовности компании и формирование приоритизированного roadmap первых шагов

**Результат:** Диагностический отчёт с картой ИИ-зрелости, ROI-потенциалом по функциям и roadmap на 3–6 месяцев

## Стоимость

**Общая стоимость: 700 000 Р**

Без НДС в связи с применением УСН.

Командировочные расходы не включены в стоимость и выставляются отдельно при проведении работ за пределами г. Санкт-Петербург или г. Москва.

**Срок действия предложения**

30 дней с момента отправки

Генеральный директор	
----------------------	--

ООО "Адаптив" _____	Хохрин Константин
---------------------	-------------------

# Состав работ

## Этап 0. Рыночная разведка (до старта)

**Цель:** войти в день 1 с готовым рыночным контекстом по отрасли клиента

**Формат:** запуск Адаптивного Фокуса (лайт-версия)

**Длительность:** 24–48 часов до старта

### Этапы работ:

- Запуск ИИ-агентов Адаптивного Фокуса: скан отрасли, конкурентов, ИИ-трендов рынка
- Формирование рыночного контекста: что происходит в отрасли клиента прямо сейчас
- Подготовка вопросов для интервью на основе рыночных данных

### Артефакты на выходе:

- Краткий рыночный бриф: топ-5 ИИ-сдвигов отрасли, карта конкурентов
- Список ключевых гипотез для проверки в ходе диагностики

## Этап 1. Бизнес-диагностика (День 1)

**Цель:** понять компанию как бизнес — от и до

**Формат:** интервью с CEO и ключевыми руководителями + ИИ-анализ расшифровок

**Длительность:** 1 рабочий день

### Этапы работ:

- Интервью с CEO: бизнес-модель, история, стратегические ставки, ожидания от ИИ
- Интервью с ключевыми руководителями функций (3–5 человек): процессы, боли, данные
- Экспресс-аудит финансовой структуры: линии бизнеса, маржинальность, зависимости
- ИИ-анализ расшифровок интервью: паттерны, противоречия, скрытые сигналы
- Формирование первичной карты функций с оценкой потенциала автоматизации

### Артефакты на выходе:

- Карта бизнес-модели с линиями бизнеса и финансовыми показателями
- Предварительный рейтинг функций по ROI-потенциалу ИИ

## Этап 2. Культура и мышление команды (День 2)

**Цель:** понять, как мыслит команда — что предлагают, что блокируют, какую культуру транслируют

**Формат:** две фасилитационные сессии с участием партнёра Адаптива

**Длительность:** 1 рабочий день

### **Этапы работ:**

- Мозговой штурм с топ-командой (~2 ч): генерация ИИ-идей, оценка готовности к изменениям, выявление культурных фильтров и блокеров
- Сессия с мидлами и специалистами (~1 ч): взгляд снизу, реальная операционная картина
- ИИ-фиксация и структурирование идей в реальном времени
- Предварительный отбор кандидата на роль ИИ-чемпиона

### **Артефакты на выходе:**

- Карта мышления команды: ключевые идеи, блокеры, культурные паттерны
- Профиль кандидата на роль ИИ-чемпиона

## **Этап 3. Синтез (2–3 рабочих дня)**

**Цель:** собрать всё воедино и сформировать финальный диагностический отчёт

**Формат:** работа партнёра Адаптива + ИИ-агенты

### **Этапы работ:**

- Синтез данных: интервью + рыночный бриф + результаты сессий
- Формирование карты ИИ-зрелости компании (по функциям и уровням)
- Расчёт ROI-потенциала: быстрые победы / средний горизонт / полная трансформация
- Приоритизация функций для первых ИИ-инициатив
- Формирование roadmap на 3–6 месяцев с конкретными шагами

### **Артефакты на выходе:**

- Диагностический отчёт: карта ИИ-зрелости, оценка ROI по функциям, приоритизированный roadmap
- Профиль ИИ-чемпиона: кто внутри команды, как выбрать, как встроить в процесс
- Рыночный контекст: что делают конкуренты в вашей отрасли прямо сейчас

## **Этап 4. Финальная встреча-разбор**

**Формат:** онлайн или офлайн, 1,5–2 часа, участники — CEO и топ-команда

### **Этапы работ:**

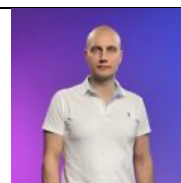
- Представление Диагностического отчёта
- Разбор приоритетного roadmap и первых шагов
- Ответы на вопросы и корректировка приоритетов
- Обсуждение следующего шага: ИИ-трансформация функции / Адаптивная стратегия / Адаптивный лидер

# О ведущих

## Константин Хохрин

Со-основатель Адаптива. Стратег, Основатель OKR Russia.

- Со-основатель Адаптивной стратегии
- Преподаватель в МШУ Сколково
- Автор книги «OKR в российском бизнесе»
- Disruptive Strategy в Гарварде
- Программы: ИИ для топ-менеджеров, ИИ в HR
- Обучение руководителей: 2500+ человек
- Ex-CTO IQ Option (международный финтех)
- Ex-управляющий партнёр ScrumTrek

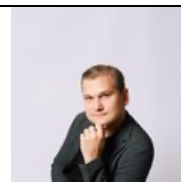


@konstantin\_khokhrin

## Анатолий Коротков

Со-основатель Адаптива, Стратег, Предприниматель.

- Серийный предприниматель (ИТ, консалтинг, промышленность)
- Эксперт по ИИ-агентам: проектирует агентов для бизнеса
- Трансформации: Ренессанс, Теле2, Сбер, Мое Дело
- Ex-ИТ-архитектор (СКБ Контур)
- Ex-CEO ScrumTrek
- Ex-стратег Агророс Банка
- Спикер по ИИ в корпорациях и бизнес-клубах
- Со-автор подхода «Адаптивная стратегия»



@maylo87